Fabrice Baj

38 rue Nollet, 75017 Paris 06.68.34.42.45 fabrice.baj@gmail.com

www.linkedin.com/in/fabricebaj/



Directeur Général

Retournement – Transformation – Développement omnicanal Retail



Expérience Professionnelle

KYPSÉLI CONSEIL, Paris

Depuis 2020

Manager de Transition – Expert Métier Retail (M&A)

Exemple de mission : BP pour la reprise et le redressement d'un distributeur en RJ Prestations – Valeur ajoutée – Références : www.kypseli-conseil.com

2017 - 2019

TROC.COM (ex-TROC DE L'ÎLE), acteur historique de la vente d'objets d'occasion, 100 magasins succursales et franchisés en Europe (CA: 75M€ - 90 personnes), Avignon

Président Directeur Général

Transformation pour le fond de private equity SAPHIR CAPITAL PARTNERS

- Gestion sous contrainte de cash : réduction du BFR et refinancement
- Repositionnement autour d'une proposition de valeur exclusive (services premium)
- Transformation digitale : création d'un site Web et déploiement du phygital en magasin
- Relance de l'expansion : recrutement de 12 nouveaux franchisés

Vente de l'entreprise à la satisfaction de l'actionnaire : revalorisation x3,8 en 22 mois

2013 - 2017

ADBB AUTOUR DE BÉBÉ, 125 magasins de puériculture (CA : 60M€ - 100 personnes), Paris **Directeur Général**

Retournement pour le fond GST INVESTISSEMENTS : EBITDA -8% à +4% du CA en 18 mois

- Redimensionnement de l'organisation et restructuration des effectifs
- Rationalisation du parc : vente ou fermeture des succursales déficitaires
- Transformation omnicanale: refonte globale du concept magasin et du site e-commerce

RUEDUCOMMERCE.COM, pure player e-commerce (CA: 262M€ - 345 personnes), Paris

2012 (9 mois)

Directeur de transition

- Refonte des processus et de l'organisation pour intégrer l'activité « place de marché »

2007 - 2011

E.LECLERC - CENTRALE NATIONALE (CA: 38Mds€), Paris

Directeur Non-Alimentaire – MDD & Importations (SIPLEC)

- Structuration et développement de l'activité MDD (22 marques CA : 900M€)
- Responsable du sourcing et des achats directs hors Europe (6000 références M\$165)
- Obtention de la certification ISO 9001

2001 - 2007

Directeur des Marchés Non-Alimentaires – Hypers & Surfaces Spécialisées (S.C. GALEC)

- Management d'équipes pluridisciplinaires : 330 collaborateurs
- Garant de la performance de l'offre, des négociations et des promotions (CA : 8Md€)
- Déploiement des magasins spécialisés (culturel, bricolage, sport, optique...)

	NOTREFAMILLE.COM, start-up Web spécialisée dans la généalogie et les services aux familles (CA : 3M€), <i>Paris</i>
2000 - 2001	Directeur Marketing & Commercial
	AUCHAN - CENTRALE D'ACHAT (CA : 58Mds€), Lille
1999 - 2000	Acheteur International – Micro-informatique & Téléphonie
1996 - 1999	Acheteur Chef de Produit – Jouets de Noël
1995 - 1996	Acheteur Import (Asie) – Jouets
1994 - 1995	KUJI SPORTS , designer et agent en Europe pour des fabricants chinois d'articles de sports et loisirs (CA : 7M€), <i>Shanghai</i> Directeur Général – Fondateur
1334 - 1333	- Création d'entreprise – Revendue après 18 mois (toujours en activité)
	GAASTRA INTERNATIONAL, fabricant et distributeur d'équipement de planche à voile (CA :
	45M€), Hong Kong
1991 - 1993	Responsable Commercial International - Animation du réseau de distribution dans 42 pays (filiales et importateurs)
1989 - 1991	Responsable de Division – Accessoires de Loisirs - Développement produit, production et mise sur le marché - Délocalisation de l'usine en Chine (audits, cahiers des charges, formation, contrôles)
1988 - 1989	Chef de Produit International – Accessoires de Loisirs
	CCI FRANCO-AUSTRALIENNE, Sydney
1987 - 1988	Consultant Export
Formation at réseaux	



Formation et réseaux

2020	INSTITUT DE FORMATION AU MANAGEMENT DE TRANSITION (IFMT), Paris
1983 - 1987	NEOMA BUSINESS SCHOOL, Reims
Membre de	400 PARTNERS, 1er réseau de Managers de Transition de niveau codir www.400.partners/manager/fabrice-baj-4001665/ AE-CMT, alumni IFMT (Managers de Transition certifiés) www.ae-cmt.org



Langues

Anglais Bilingue (TOEIC 990/990)